



上段 八日町市

下段 ふれ愛フェスタ2010

目 次

I 桜町本通り商店街の概要	1
II 第2期商店街活性化計画事業の主な成果と目標達成状況	2
III 第2期商店街活性化計画事業評価一覧	3
IV 第3期商店街活性化計画の基本方針と目標	4
V 事業計画	5
VI 推進体制	7

桜町本通り商店街振興組合

平成23年3月19日

桜町本通り商店街の現状

1商店街組合員の現状 第2期商店街活性化計画（H20年）から現在（H22年3月）までの推移

- 組合員数は1店舗、増えたものの、2店舗が開店し、合計で22店舗となり1店舗減少した。
 - ・空き店舗に飲食店（好み焼き）が開店し商店街に加盟したこと、1店舗増加した。
 - ・2店舗が、古びた高齢化にともない営業を休止した。

◆組合員店舗と表記商品

屋号	取扱商品	屋号	取扱商品
1 学生衣料の秀吉屋	学生服	11 増田屋金物店	金物店
2 時計とめがねの屋田	眼鏡	12 さもの美宣	服飾
3 国酒屋さくらまつ	清酒屋	13 増田屋ヨー	美容
4 小糸 フジヤ	印刷→生糸	14 お好み焼き こっぽち	飲食店
5 ふどんの井原テイサン	店舗	15 スンバーズ 招待	バー
6 茶子又商店	酒類・菓子・日用品	16 婦人服の山田屋	婦人服
7 太平製扇	扇風機	17 アルタケ人形店	人形
8 イトワフトン	寝具	18 ロマン	ニムテナロン
9 光明堂八重店	点心・八重	19 手元可見	靴・皮物
10 白龍商店	日用品店	20 長工房	写真スタジオ
11 正高	和食店	21 リカーズ ギフトマルマ	飲料販売
12 成日会計事務所	会計事務所	22 古酒問屋西店	日用品販賣
新規開業した組合員→1店舗			
閉店した組合員→2店舗			

23 組合員（平成20年4月）

22 組合員（平成22年1月）

◆組合員分布図



◆業種別組合員数

衣料品・身回品 4店		飲食店 4店		雑貨業 2店	
主力商品	店	主力商品	店	主力商品	店
服飾・和服屋	1	日用品店	2	和食業	1
婦人服	1	飲食業	1	スナック	1
靴・被服	1	居酒屋	2	西服・帽子材料	1
学生服	1				

文化品 4店		飲食料品店 1店		サービス 4店	
主力商品	店	主力商品	店	主力商品	店
服飾	1	酒類	1	理容	1
文具・書類	1			エステ	1
化粧品	1			写真スタジオ	1
人形	1			会計事務所	1

◆業種別推移 [平成20年→平成22年]



- 店主の高齢化により、毛糸衣料品店（衣料品・身回品店）と寝具店（文化品）がそれぞれ1店舗、計2店舗が閉店した。

- 空き店舗に飲食店が入り、1店舗増加した。

衣料品・身回品 1店舗 減少

文化品 1店舗 減少

空き店舗 1店舗

→ 飲食店（好み焼き）

Ⅱ 第2期商店街活性化計画事業の主な成果と目標達成状況

1 第1期商店街活性化計画事業の主な成果

「新・かんはる商店街77選」に選ばれました！ 平成21年7月 経済産業省

今後の商店街の活性化に向けたモデル事例としてアイデアと工夫を凝らしながら頑張っている商店街の取組みを選定する「新・がんばる商店街77選」に選ばれた。

「八日朝市」で賑わい創出、地産地消にこだわった市。桜のデザインをあしらった統一フッサードや商店街名の入った统一看板、統一ロゴ、タベストリー設置など、徹底した景観整備で、歩いて楽しい街づくりを目指した取組が評価された。



毎月八日開催「八日朝市」の取組み強化

①高齢者から子どもまで三世代交流を目指した市の展開

第2期で、八日朝市に新たに5店舗が出店し、ちんどん屋のイベントも行った。



焼き立てパン



花丼（豊田ロジカルホールセンター）



骨董品



ちんどん屋（地産・チラシ配布）

③折り込みチラシ年6回実施



②元城小学校の八日朝市体験学習「ぼくも、わたしもこども店長」



年度	1月	2月	3月
H22年			
1月			
2月			
3月			
計4回実施			

2 目標の達成状況

目標内容
①売上の拡大 全店舗、5%売上UPを目指す
②歩行者通行量の増加 平成22年度歩行者通行量 休日1,000人 平日801人/日 を目標す（旧年水準を目指す）
③店舗数の増加 2.3店舗（現状）+1店舗を目指す
④商店の強化、商店街の魅力化 新規創業・店舗、委託転換1店舗 を目標す

達成状況(平成22年度)				
5%売上UPした店舗になかった。				
坂町通り歩行者通行量 〔資料：平成22年度度審査市 中心市街地歩行者通行量調査 /商業観光課〕				
年度	H22年 歩行者数	H22年 数	H20年 歩行者数	H20年 歩行率
休日	546人	377人	441人	81.5%
平日	672人	771人	533人	125.4%

2.3店舗となった。（2店舗減少、1店舗増加）

新規創業1店舗達成し、業態転換を行う店舗は輩出できなかった。

IV 第3期商店街活性化計画の基本方針と目標

1 第3期商店街活性化計画の基本方針

<活性化事業の位置づけ考え方>

- 第3期活性化計画は第1期及び第2期の成果を維持継続し、さらに発展させる事業計画とする
- 事業継続が最大の効果と考える。事業は、マンネリ化しないように、地域性や話題性、メリハリのある内容を工夫する
- 中心市街地商店街のめざすべき方向の「こだわりのある商品とサービスを提供し、界隈機能の拡充をめざす」にちつづいた取り組みとする
- 地域経済及び生活の核である商店街の社会的役割を踏まえ、商店街が、地域や世代間のコミュニティの連携を深める役割を担う

第2期活性化計画でも挙げているとおり、「店主の高齢化、後継者不足による空き店舗の問題がある」「日常の通行量が依然少ない」という深刻な課題があるが、商店街だけでは太刀打ちできない課題でもあると考える。第3期において、成果を挙げている事業を継続し、発展させる努力を行いたい。

●事業コンセプト

桜町本通り商店街は

「下町の歴史と情緒」、「老舗商店街としての伝統と信頼」を大切にし、
将来に向けてこだわりのある商品とサービスを提供し続ける商店街

をめざします

●商店街の取り込み客層のイメージ

若層の イメージ

田端と国境ジュニア世代とその子供が集う三世代家庭商店街
=おじいちゃん・おばあちゃん、おとうさん・おかあさんから、お孫さんまで=

特に強化するターゲット

●品質やサービスにこだわる主婦層 (具体的なイメージ)

- ・子育てが一段落して自分のこき・ちの
を楽しむ余裕がある
- ・娘や夫と買物や趣味を共有したい、

●交通意識の強い中高年層 (具体的なイメージ)

- ・友人どうしや夫婦で行動するのが好き
(友人をたくさんつくりたい)
- ・孫といっしょに楽しみたい

2 第3期活性化計画の目標数値

●八日町市の歩行者通行量を増やす

3地点【①準母神社南入口 ②桜町本通り商店街東 ③桜町本通り商店街西】 合計歩行者数
平成22年8月8日 5,457人 → 平成25年8月8日 5,730人 [5%増加を目指す]
(平成22年8月8日)

①準母神社南入口	3,173人
②桜町本通り商店街東	1,305人
③桜町本通り商店街西	975人
合計	5,457人

●組合員22店舗を維持しつつ、1店舗でも増加を目指す

V 事業計画

1 第3期活性化計画事業一覧

目標		事業内容		H23年度	H24年度	H25年度
1 店舗活性化・含意力	空き店舗等への対応	継続	・空き店舗、使用者がない店舗へ、飲食店など商店街の不足業種の導入を目指す	随時	→	→
	若手事業者・後継者の育成	継続	・商工会議所を活用し、経営手法・知識の教養	随時	→	→
	業種・業態転換を見据えた研修等の実施	継続	・斐田市商店街連携「一店逸品運動」に積極的参画	市商連事務に準ずる	↔	↔
		継続	・個店の経営改善をめざしシニアアドバイザー、ワンマネジャー等の活用	随時	→	→
	ノウハウの習得等を目的とした定期的な先進地視察の開催	継続	・ノウハウの習得等を目的とした定期的な先進地視察の開催	半1回実施	●	●
2 商店街環境整備事業	商店街ファサードの維持管理	継続	・バナーの更新	毎年1回更新	●	●
		新規★	・タペストリーの作成（ファサード補修）事業	H23年検討。H24年度に実施	デザイン、予算の決定	実施
		継続	・ファサード補修	管理規程に準ずる	実施	→
	快適な商店街空間の演出	継続	・季節感を演出する花飾り（通り一面にフラワーパットの設置）	半3回、植え替え実施	● ● ●	● ● ●
		継続	・夏（おいでんまつり）、冬（年末花灯会）に合わせたイルミネーション	半1～2回実施	← 7月・12月 → ← 7月・12月 → ← 1月・12月 →	← 7月・12月 → ← 1月・12月 →
		継続	・ベンチや緑化など通りにインテリア風小物（イスや家具）を設置し くつろぎスペースをつくる	現在、八日市に設置 常時設置など要検討	実施	→
3 商店街活性化事業	八日市の活性化	継続	・出店内容、出店数の充実	近隣町村、業者に出店依頼	実施	→
		継続	・集客目的で、イベントやふるまいの充実を図る	八日市に実施、年1～2回	実施	→
		継続	・八日市に合わせて、ワゴン販売やセールなどの売り出しを行う	八日市に実施、年1～2回	実施	→
		継続	・八日市ふるまい時に商店街PRチラシと一緒に配布する	八日市に実施、年1～2回	実施	→
	地域コミュニティづくり	継続	・商店街婦人組による清掃・花飾りなど地域貢献、コミュニケーションづくり と花飾り企画と連携	半3回、植え替え実施	実施	→
		新規★	・地元小学年生の体験学習の場場外事業	個店での体験学習を検討・実施	実施	→
	共同セール・イベントの開催	継続	・地域の名所、行事等の地域コミュニティ情報の発信・紹介	八日市モラシ発行に合わせて実施	年6回	年5回
		新規★	・ふれ愛フェスタの開催	4、5月のいわでんまつりの3日	●	●
		継続	・相送会等お買い上げイベントの実施	半本抽選会	◀11月▶	◀11月▶
	桜町ブランドの創出	新規★	桜町ブランドの創出事業	H23年検討。H24年度に実施	内容、予算の決定	実施

V 事業計画

2 第3期活性化計画 新規取組み

タペストリーの作成事業（ファサード補修）

商店街ファサード事業で実施したタペストリーが老朽化しているので更新の必要がある。



地元小中学生の体験学習の場提供事業

第2期にて、八日町において元城小学校の生徒を対象に、ふるまいやチラシ配布、出店者の手伝い（呼び込み、袋詰め）の体験学習を実施してきた。

第3期では、商店街の体験学習を実施したい。体験内容はお掃除・商品の値段表示・陳列・接客・レジ操作など、店の特色に合わせ内容を考えたい。

また、体験学習の最後に各お店から認定書と写真を授与し、教室や家庭で話題づくりに一段を扶いたい。



豊田おいでんまつり協賛セールやイベントの開催

豊田おいでんまつり“おいでんファイナル”的範囲広大を商店街の認知度を高める好機としてとらえ、交通安全周辺等マツリの運営状況を見ながら、歌謡の公演やイベントの開催を検討する。



第4回豊田おいでんまつり停車基点の様子

実施検討内容案

- ・イルミネーションの実施
- ・桜町がーでん（ピアガーデン）の実施

桜町ブランドの創出事業

商店街オリジナルキャラクターの立ち上げやオリジナル商品の開発を行い、板見面として活用することで、商店街の知名度を上げる。



周辺の名所にちなんだ
キャラクターを創造する。
黒鳴池通り商店街イメージ
キャラクター「下がも
ん」の特徴をストラップ



オリジナルニコバックの誕生。
タペストリーと同じデザイン
にしたり、レトロな帆布素材
を活用し、より商店街らしさを
出す。



オリジナル「桜パン」の販売。
出店者とタイアップし八日町
市認定の商品を販売する。

